

## \\МЕТОДИКА ЗА ОЦЕНКА НА ОФЕРТИТЕ

**Поръчка:** Разработване на План за действие за стимулиране по-широкото разпространение и използване на геотермални енергийни технологии/земносвързани термопомпи в българските региони

Прилаганият критерий за оценка на офертите е **икономически най-изгодна оферта**. Крайното класиране на допуснатите до участие оферти се извършва на база **комплексна оценка** за всяка оферта. Офертата, получила най-висока комплексна оценка, се класира на първо място.

Комплексната оценка се формира като сбор от 2 основни компонента: оценка на техническото предложение и оценка за цена. Коефициентът на тежест на оценката на техническото предложение при определянето на комплексната оценка на офертата е **0,6**, а коефициентът на тежест на оценката за цена е **0,4**.

Максималната възможна комплексна оценка на офертата е **100 т**.

### **I. Оценка на техническото предложение**

Оценката на техническото предложение се формира като сума от броя на точките по посочените в таблицата по-долу пет показателя. Скалата за оценка на всеки показател е четиристепенна. Всеки подпоказател получава 5, 10, 15 или 20 точки в съответствие с посочените в таблицата критерии за качество на офертата. Максималният възможен брой точки по един показател е **20 точки**. Максималният възможен брой точки за оценка на техническото предложение е **100 точки**.

<b>Показатели за оценка на техническото предложение</b>	
<b>1. Съответствие на техническото предложение на целите на обществената поръчка и степен на разбиране на изискванията на техническата спецификация.</b>	<b>Макси мален брой точки - 20</b>
Участникът демонстрира отлично разбиране на изискванията на техническата спецификация. Предлага ясно изразена и обоснована позиция по всички въпроси, свързани с постигането на целите на обществената поръчка.	20
Участникът разбира основния обхват на задачата. Изразява мнение по основните въпроси, свързани с постигането на целите на обществената поръчка.	15
Участникът демонстрира частично разбиране на обхвата на задачата. Предлага ненапълно ясно изразена и обоснована позиция по основните въпроси, свързани с постигането на целите на обществената поръчка.	10

Участникът не демонстрира разбиране на обхвата на задачата. Офертата се базира предимно на описанието на обществената поръчка в техническата спецификация.	5
<b>2. Позиция на участника по ключовите въпроси, свързани с изпълнението на основните дейности от техническата спецификация.</b>	<b>Макси мален брой точки - 20</b>
Участникът предлага ясно изразено мнение и задълбочена позиция по всички дейности, свързани с постигането на целите на обществената поръчка и очакваните резултати.	20
Позицията на участника по основните дейности, е ясно изразена, но не е представена задълбочено и детайлно.	15
Участникът изразява позиция по отношение на основните дейности, която не е напълно ясна, обоснована и конкретизирана.	10
Позицията на участника по основните дейности не съответства на обхвата на задачата. Представената позиция е неясна и преповтаря в голяма степен съдържанието на техническата спецификация.	5
<b>3. Описание на предложените методи и подходи, които ще бъдат използвани за изпълнение на всяка от дейностите съгласно техническата спецификация и за постигане целите на обществената поръчка.</b>	<b>Макси мален брой точки - 20</b>
Участникът е предложил методология (инструменти, методи, механизми), която показва ясен подход за изпълнение на обществената поръчка и гарантира ефективно изпълнение на всички заложиени дейности в техническата спецификация.	20
Предложена е ясна методология за изпълнение на заложените дейности в техническата спецификация, но тя не е систематизирана и конкретизирана.	15
Предложената от участника методология е недобре структурирана, не е напълно ясна и обоснована.	10
Липсва конкретна яснота относно методологията, която участникът ще използва. Само частично са представени методи и инструменти и съществува риск от неизпълнение на основните дейности в рамките на задачата.	5
<b>4. Пълнота и съответствие на очакваните резултати/крайни продукти с целите на обществената поръчка</b>	<b>Макси мален брой точки - 20</b>
Очакваните резултати/крайни продукти са дефинирани ясно, конкретно, в пълен обхват, и напълно съответстват на целите на обществената поръчка	20
Очакваните резултати/крайни продукти са дефинирани, но не са представени детайлно и в пълен обхват, като съответстват на целите на обществената поръчка в задоволителна степен.	15
Очакваните резултати/крайни продукти са дефинирани не напълно ясно и конкретно, и съответстват частично на целите на обществената поръчка.	10
Не са заложиени или не са дефинирани всички очаквани резултати/крайни продукти съгласно техническата спецификация или се преповтаря единствено информация от техническата спецификация. Не може да се	5

установи ясно съответствие с целите на обществената поръчка.	
<b>5. Работен план-график и организация на работата.</b>	<b>Макси мален брой точки -20</b>
Предложеният план за действие е детайлен, напълно ясен, добре структуриран и онагледен. Разпределението на дейностите във времето и между членовете на екипа на кандидата е адекватно.	20
Предложеният план-график е ясен. Разпределението на дейностите във времето и в рамките на екипа не е напълно балансирано и оптимално структурирано.	15
Предложеният работен план не е добре онагледен и структуриран. Дейностите са обобщени и не дават ясна представа за реалното им разпределение във времето и между членовете на екипа на кандидата.	10
Предложеният план за действие е нереалистичен, разпределението на предлаганите дейности във времето не е структурирано. Описаната организация на работа на екипа на кандидата е неясна. Съществува риск от ненавременен и некачествен изпълнение на дейностите по обществената поръчка.	5
<b>Обща оценка - техническо предложение</b>	<b>Макси мален брой точки - 100 т.</b>

## II. Оценка за цена

Оценката за цена се образува по следната формула:

$$\text{Оценка за цена} = \frac{\text{минималната предложена цена (без ДДС)}}{\text{цената, предложена в оценяваната оферта (без ДДС)}} \times 100$$

Максималната възможна оценка за цена е **100 т.**

## III. Комплексна оценка на офертата

Комплексната оценка се формира като сбор от получените точки по двата основни компонента (оценка на техническото предложение и оценка за цена), умножени по съответните коефициенти за тежест. Коефициентът на тежест на оценката на техническото предложение при определянето на комплексната оценка на офертата е **0,6**, а коефициентът на тежест на оценката за цена е **0,4**.

Комплексната оценка на офертата се изчислява по следната формула:

Компл.оценка на офертата = Оценка на техн.предложение x 0,6 + Оценка за цена x 0,4

Максималният възможен брой точки за комплексна оценка на офертата е **100 т.**

**Офертата, получила най-висока комплексна оценка, се класира на първо място.**