

Методика за определяне на комплексна оценка на офертите

Прилаганият критерий за оценка на офертите е **икономически най-изгодна оферта**. Класирането на допуснатите до участие оферти се извършва на база **комплексна оценка** за всяка оферта. Офертата, получила най-висока комплексна оценка, се класира на първо място.

Комплексната оценка се формира като сбор от 3 основни компонента: оценка на техническото предложение и оценка за цена. Коефициентът на тежест на оценката на техническото предложение при определянето на комплексната оценка на офертата е **0,6**, а коефициентът на тежест на оценката за цена е **0,4**.

Максималната възможна комплексна оценка на офертата е **100 т**.

I. Оценка на техническото предложение*

Оценката на техническото предложение се формира като сума от броя на точките по посочените в таблицата по-долу два показателя, като максималният възможен брой точки за оценка на техническото предложение е 100 точки.

1. Технически подход и организация за изпълнение на задачата
2. Времеви график за изпълнение на дейностите

Показатели за оценка на техническото предложение	Максимален брой точки
1. Технически подход и организация за изпълнение на задачата	60
Участникът демонстрира отлично познаване на задачата. Предложеният подход е представен много подробно, организацията е специално пригодена към характеристиките на задачата и е достатъчно гъвкава, за да позволи адаптиране към промени, настъпили при изпълнението на задачата. Подробно и задълбочено е описана организацията, която участникът като евентуален изпълнител ще създаде за изпълнение на задачата, в който са подробно посочени и описани всички части, етапи и процедури по изпълнение и съгласуване на посочените в Техническото задание дейности. Офертата включва подробни пътища за постигане на подобри резултати и по-качествено изпълнение, чрез използване на високопрофесионални подходи, методи и познания.	60
Участникът демонстрира добро познаване на задачата. Начинът за осъществяване на различните дейности от заданието е представен по-общо, без детайли. Подходът е стандартен. Подходът	40

и методологията са подходящи, но не включват обсъждане как консултантът предлага да се справи с критични характеристики на задачата. Описана е организацията, която участникът като евентуален изпълнител ще създаде за изпълнение на задачата, но в нея не са подробно посочени и описани всички части, етапи и процедури по изпълнение и съгласуване на посочените в Техничесото задание дейности.	
Начинът за осъществяване на различните дейности от заданието е представен много общо. Подходът е стандартен, не е специално пригоден към задачата. Подходът и методологията не включват обсъждане как консултантът предлага да се справи с критични характеристики на задачата. Незадоволително е описана организацията, която участникът като евентуален изпълнител ще създаде за изпълнение на задачата, липсват важни части, етапи и процедури по изпълнение или съгласуване на посочените в Техничесото задание дейности.	20
Техническият подход и/или методологията за извършване на важни дейности от заданието са неподходящи или много лошо представени. Това показва, че консултантът не е разбрал важни аспекти от обхвата на работа. Офертата се базира изцяло и единствено на описанието на обществената поръчка в Техничесото задание	5
2. График за изпълнение на дейностите и организация на персонала	40
Предложеният график е детайлен, напълно ясен, добре структуриран и онагледен. Съдържа всички необходими елементи, записани в техническото задание и разпределението на дейностите в екипа на кандидата е адекватно структурирано и разположено във времето.	40
Предложеният план-график е ясен и съдържа необходимите елементи, записани в техническото задание. Разпределението на дейностите във времето не е добре балансирано и структурирано в рамките на екипа.	30
Предложеният работен план не е добре онагледен и структуриран. Дейностите са обобщени и не дават представа за реалното им разпределение във времето и между членовете на екипа на кандидата. Съществува риск от забавяне на изпълнението.	15
Предложеният план за действие е нереалистичен, разпределението на предлаганите дейности във времето е непоследователно. Липсват етапи или част от необходимите елементи, заложи в техническата спецификация. Не е ясно описана организацията на работа на екипа на кандидата.	5

****Техническото предложение на участник, получило минимално предвидения брой точки, по който и да е от подпоказателите за оценка на техническото предложение, не подлежи на комплексна оценка като неотговарящо на изискванията на Възложителя. В този случай участникът се отстранява от участие в настоящата обществена поръчка.***

II. Оценка за цена

Оценката за цена се образува по следната формула:

$$\text{Оценка за цена} = \frac{\text{минималната предложена цена (без ДДС)}}{\text{цената, предложена в оценяваната оферта (без ДДС)}} \times 100$$

Формулата се прилага за всички участници, като максималната възможна оценка за цена е 100 т.

III. Комплексна оценка на офертата

Комплексната оценка се формира като сбор от получените точки по двата основни компонента (оценка на техническото предложение и оценка за цена), умножени по съответните коефициенти за тежест. Коефициентът на тежест на оценката на техническото предложение при определянето на комплексната оценка на офертата е **0,6**, а коефициентът на тежест на оценката за цена е **0,4**.

Получените оферти се оценяват по следната формула:

Компл.оценка на офертата = Оценка на техн.предложение x 0,6 + Оценка за цена x 0,4

Максималният възможен брой точки за комплексна оценка на офертата е 100 т.

Офертата, получила най-висока комплексна оценка, се класира на първо място.