

МЕТОДИКА ЗА ОПРЕДЕЛЯНЕ НА КОМПЛЕКСНАТА ОЦЕНКА НА ОФЕРТИТЕ

Критерият за оценка на офертата е **икономически най-изгодна оферта**.

Настоящата методика за определяне на комплексната оценка на офертата съдържа указания за определяне на оценката по всеки показател и за определяне на комплексната оценка на офертата, включително за относителната тежест, която Възложителят дава на всеки от показателите за определяне на икономически най-изгодната оферта.

Методиката се прилага по отношение на всички допуснати до оценка оферти, без да се променя.

I. Комплексна оценка. Показатели за оценка и относителната им тежест

Комплексната оценка се формира като сума от точките, получени по показателите „Техническа оценка” Кт (с максимална оценка 80) и „Предлагана цена” Кпц (с максимална оценка 30), по следната формула:

Показатели за оценяване и относителните им тегла:

1. Технически показател – с тежест 70% в комплексната оценка.

(П1) **ОБОСНОВКА** = 20 точки, максимална стойност

(П2) **СТРАТЕГИЯ** = 70 точки, максимална стойност

(П3) **ВРЕМЕ ЗА РЕАКЦИЯ** = 10 точки, максимална стойност

Максимална стойност – 100 точки.

Таблица 1

№	ПОДПОКАЗАТЕЛ	ОЦЕНКА
1.	ОБОСНОВКА (П1)	<u>Максимум 20 т.</u>
1.1.	Разбиране на целите на настоящата обществена поръчка и основните дейности, включени в нея, включително влиянието им върху успешното реализиране на проект „Енергийно обновяване на българските домове”	Максимум 10 т.
	Участникът демонстрира задълбочено познаване на спецификата на дейностите, свързани с успешното реализиране на проекта	10 т.
	Участникът демонстрира частично познаване на спецификата на дейностите, свързани с успешното реализиране на проекта	6 т.
	Участникът показва лошо познаване на спецификата на дейностите, свързани с успешното реализиране на проекта	2 т.
1.2.	Степен на разбиране на рисковете и мерките за ограничаването им – адекватност и достатъчност	Максимум 10 т.

№	ПОДПОКАЗАТЕЛ	ОЦЕНКА
	Ясно и пълно разбиране на рисковете, мерките за ограничаването им са напълно адекватни и достатъчни	10 т.
	Изразено е частично разбиране на рисковете, мерките за ограничаването им са не напълно адекватни и достатъчни	6 т.
	Обосновката в преобладаваща степен показва неразбиране на рисковете, и неадекватност на мерките за ограничаването им	2 т.
2.	СТРАТЕГИЯ (П2)	Максимум 70 т.
2.1.	Цялостна визия на проект „Енергийно обновяване на българските домове“	Максимум 20 т.
	Предложението на участника показва отлично разбиране на предмета на поръчката, целите на проект „Енергийна ефективност на българските домове“ и целевите групи. Предложените асоциации са много добре обосновани и са в състояние да доведат до пълно постигане на целите, които си поставя изпълнението на поръчката.	10x2 т.
	Предложението на участника показва разбиране на предмета на поръчката, целите на проект „Енергийна ефективност на българските домове“ и целевите групи. Предложените асоциации са добре обосновани, но не са в състояние да доведат до пълно постигане на целите, които си поставя изпълнението на поръчката.	6x2 т.
	Предложението на участника показва недостатъчно разбиране на предмета на поръчката, целите на проект „Енергийна ефективност на българските домове“ и целевите групи. Предложените асоциации не са добре обосновани и/или не са в състояние да доведат до постигане на целите, които си поставя изпълнението на поръчката.	2x2 т.
2.2.	Концепция за изработване на рекламни клипове и банери	Максимум 20 т.
	Представената концепция показва отлично разбиране на целите на проекта и целевите групи и е в състояние да доведе до пълно постигане на целите, които си поставя изпълнението на поръчката.	10x2 т.
	Представената концепция показва разбиране на целите на проекта и целевите групи, но не е в състояние да доведе до постигане на целите, които си поставя изпълнението на поръчката.	6x2 т.
	Представената концепция показва лошо разбиране на целите на проекта и целевите групи и/или не е в състояние да доведе до постигане на целите, които си поставя изпълнението на поръчката.	2x2 т.
2.3.	Стратегия за провеждане на информационни дни	Максимум 20 т.
	Предложената от участника стратегия е оригинална и осигурява достигане на посланията и целите на проекта до максимален кръг от хора.	10x2 т.
	Предложената от участника стратегия не се отличава с оригиналност и/или преповтаря текстовете от техническата спецификация на Възложителя, както и не гарантира достигането на посланията и целите на проекта до максимален кръг от хора.	6x2 т.

№	ПОДПОКАЗАТЕЛ	ОЦЕНКА
	Предложената от участника стратегия не е в състояние да осигури достигне на проекта със своите послания и цели по непосредствен, оригинален и впечатляващ начин до възможно най-широк кръг от хора.	2x2 т.
2.4.	Организиране на дискусиионни форуми	Максимум 10 т.
	Предложената организация на дискусиионните форуми осигурява всичко необходимо на участниците в тях за провеждане на ползотворни работни срещи и надвишава изискванията на възложителя.	10 т.
	Предложената организация на дискусиионните форуми осигурява необходимите условия на участниците в тях за провеждане на работни срещи и покрива минималните изисквания на възложителя.	6 т.
	Предложената организация на дискусиионните форуми осигурява частично необходимите условия на участниците в тях за провеждане на работни срещи и не покрива изискванията на възложителя.	2 т.

(ПЗ) ВРЕМЕ ЗА РЕАКЦИЯ = 10 точки, максимална стойност

$(ПЗ) = (\text{минимално време за реакция}) / (\text{време предложено от Участника}) \times 10$, където „минимално време за реакция” е най-краткото предложено време от участник, допуснат до класиране, а „време предложено от участника” е времето, предложено от конкретен участник за изпълнение на поръчката. По този показател се оценява времето за реакцията от страна на Участника при постъпила заявка от страна на Възложителя.

Оценката по технически показател – техническо предложение ($K_{тп}$) се изчислява по следната формула:

$$K_{то} = (П1 + П2 + ПЗ) \times 0,7$$

2. Ценови показател – с тежест 30% в комплексната оценка.

($K_{пц}$) Предложена цена = 30 точки, максимална стойност

Оценката по ценови показател:

($K_{пц}$) – оценката по показателя предложена цена ще се изчислява на база предложената от участниците цена за изпълнение, по следната формула:

минималната предложена цена

$$(K_{пц}) = \frac{\text{предложената цена}}{\text{минималната предложена цена}} \times 30$$

цената, предложена от оценявания участник

3. Определяне на комплексната оценка

Комплексната оценка (КО) се образува като сума от оценката по техническия показател и ценовия показател в методиката по формулата:

$$(КО) = K_{то} + K_{пц}$$

Оценяването става въз основа на сравнителен анализ на отделните елементи от техническите предложения на участниците, като всяка оценка по отделните подпоказатели се мотивира от всеки член на комисията с оглед обективност и прозрачност на получените оценки.